



De izquierda a derecha: Andrés Ibáñez, Saioa Pérez, Jesús Moreno y José Ignacio Sáez.

  
**PARADORES**  
Hoteles desde 1928  
en la Vanguardia de lo tradicional<sup>®</sup>



# Perspectivas económicas y laborales para 2014

Acudieron al debate de DATO ECONÓMICO José Ignacio Sáez, socio de la ETT Lanak; Andrés Ibáñez, del comercio de iluminación Ibáñez Arana y de On Diseinu; Jesús Moreno, de los bares Dublín House y El Resbaladero; y Saioa Pérez, de la asesoría BK Consulting.



# ¿Se perciben ya los brotes verdes?

Texto: Dato Álava  
Fotos: Javier Martín

**L**as cifras macroeconómicas hablan ya de un cambio de tendencia. Débil, todavía pero que ha insuflado algo de esperanza para este año que co-

mienza. Pero una cosa son las perspectivas empresariales de las grandes corporaciones y otra, la de las pymes, que representan el 90% del tejido industrial de nuestro territorio. Cómo ven este 2014 el sector hostelero, comercial y el de las empresas de trabajo temporal repre-

senta el mejor termómetro para conocer de primera mano lo que se avecina. Es la economía real, la de los bolsillos de los ciudadanos, la diaria. Y para completar la 'radiografía', la voz de los expertos, la de las asesorías, que 'padecen' los efectos de la crisis a través de sus clientes.

## “La capitalidad gastronómica puede ayudar a la hostelería”



“En 2014, la capitalidad gastronómica puede ayudar bastante al sector hostelero vitoriano, sobre todo a los locales del centro por lo que se supone atraerá de turismo. Porque el pasado fue un año muy malo, en bajada continua. Pero sin eso, no atisbo que a corto plazo se produzca una mejora”.

“Desde el punto de vista macroeconómico, la situación parece que está cambiando, pero va a tardar en llegar esa recuperación a la economía real. En el caso de la hostelería aún más. Seremos los últimos en salir porque, entre otras cosas, se han generalizado unos hábitos 'low cost', como puede ser el pintxo-pote, que va a ser complicado erradicar y que son perjudiciales para nuestros negocios”.

“Los ciudadanos nos están exigiendo precios muy baratos detrás de una barra, cuando los proveedores los han subido. Por otro lado, cada vez entra menos gente en los bares y se gana menos. Así que creo que los establecimientos nos debemos asociar y organizar eventos para que los clientes sepan valorar lo que hacemos. No servimos cañas, prestamos un servicio”.

“La hostelería se tiene que profesionalizar. Es imprescindible formar a los camareros y cambiar el convenio, porque los vascos son los mejor pagados del Estado”.

“Hay demasiada oferta hostelera. La crisis debería haber hecho una criba y propiciado que desaparecieran algunos locales. Pero todo lo contrario. Hay establecimientos que han cambiado tres veces en un año de propietario”.

## “En 2014 no se crearán puestos de trabajo indefinidos”



“El de las empresas de trabajo temporal es un sector atípico al que cierta crisis nos viene bien. Desde junio hemos notado un crecimiento: las empresas nos están solicitando personal, pero por períodos muy cortos aunque eso también esté cambiando”.

“Las compañías nos dicen que mantienen su cartera de pedidos hasta el primer cuatrimestre de 2014, lo que quiere decir que aunque no se crecerá, al menos no se cae. Pero todo dependerá de las entidades bancarias y de la financiación”.

“El principal problema que nos encontramos en las ETT es que no hay gente formada, sobre todo en el sector del metal. No encontramos perfiles para determinadas demandas lo que nos ha obligado a recurrir a profesionales de otras provincias”.

“Los emprendedores se están viendo obligados a actuar ellos mismos de banco para financiarse. Por eso crearía un sello de a cuantos días paga cada cliente para que todos sepamos cómo actúa”.

“Es necesario aclarar el marco legal actual. Ha habido una reforma laboral, pero la propia judicatura no está de acuerdo y deja al empresario en un limbo cuando lo que quiere es seguridad a la hora de contratar”.

“Creo que en 2014 no se crearán puestos de trabajo indefinidos. Todo el empleo será temporal. Con todo, se han puesto los pilares para una recuperación lenta. Además, siempre es mejor que la gente trabaje poco a que no trabaje”.

## “Vamos a crecer pero a costa de empleo precario, más presión fiscal...”



“La falta de financiación, la subida de impuestos, el desempleo... Todo es un círculo vicioso tan simple como real”.

“La Administración es una vaca que cada vez está más flaca. Pero no se consigue nada despidiendo funcionarios porque dejan de consumir”.

“Habría que apoyar a los emprendedores para generar riqueza. Porque, ¿a costa de qué vamos a crecer el año que viene? A costa de que el empleo sea más precario, que haya más presión fiscal; que trabajemos más pero por menos dinero... Mientras las instituciones públicas no le metan mano a los bancos, la crisis no se va a superar”.

“La Administración también tiene que fomentar la profesionalización de todos los sectores. Ser comerciante es un trabajo que exige muchas competencias, no es sólo estar detrás de un mostrador”.

“Las normativas son un muro. Te acercas a la ventanilla y todo son trabas, ya sea para hacer una reforma como para montar un negocio. Estoy en contra de que la Administración dé subvenciones sin criterio. A las instituciones no hay que ir a pedir, sino con proyectos que solucionen necesidades. Pero ellos tienen que eliminar las barreras”.

“Pensaba que la crisis nos iba a enseñar a consumir mejor, de una manera más responsable. Pero ha surgido un fenómeno ‘low cost’ en todos los sectores que implica una suerte de autorización para ofrecerte un mal servicio”.

“Me gustaría levantarme y no oír la palabra crisis. Todo es una queja continua. Apostaría por dejar atrás aunque sea el término para ganar en confianza y optimismo”.

## “No habrá un mayor desplome de empresas del habido hasta ahora”



“No se han cumplido los vaticinios que presagiaban que después de verano se verían muchos negocios con la persiana echada. Se ve más contratación y más autofinanciación, lo que es un indicador de mejora. Si la tendencia se mantiene, saldremos de la crisis. No se va a producir un mayor desplome de empresas del que ya ha habido”.

“Esta crisis era totalmente necesaria, había que hacer una reflexión sobre el modelo instaurado basado en una sociedad que vivía por encima de sus posibilidades alimentado por el propio Gobierno y las entidades bancarias”.

“La crisis nos ha enseñado porque antes no sabíamos lo que hay que hacer y ahora ya sí, pero falta hacerlo”.

“Aconsejo a mis clientes adaptarse a las nuevas circunstancias, ya sea desprendiéndose del patrimonio por la falta de financiación que reestructurando su plantilla, lo que no quiere decir precisamente despedir trabajadores. Hay otras fórmulas. Algunas empresas no se han dado cuenta de que sus competidores ya no están, y eso también exige adaptarse. Tanto a lo positivo como a lo negativo”.

“Pediría a la Administración que lave su propia imagen. Nosotros somos sus verdaderos clientes. Por ejemplo, la Justicia no puede mirar a otro lado cuando una empresa necesita una refinanciación. ¿Por qué no admite avales? Debería hacerse partícipe de la situación en la que estamos y participar de los problemas”.

“De nada sirve una reforma laboral si luego los juzgados no la aplican”.

“El daño de la crisis ya está hecho, pero debiera servir para que no se repitan algunos comportamientos. Tenemos que salir con la lección aprendida, no tanto como castigo como por tener el conocimiento”.